ИСЛАМ СЕИТОВ

Языки: Английский (C1 Fluent) • Русский (Родной) • Казахский (Родной)

Business Development Manager (BDM) | Новые рынки, партнёрства и аутбаунд

Global Remote (EU / US / APAC · Deel) • seitov023@gmail.com • +7 (706) 668-99-86 (WhatsApp / Telegram) • linkedin.com/in/islamseitov

250% ROI рынков 3 МЕЖДУНАРОДНЫХ РЕГИОНА	**$400K Новый ARR** 40% МАРЖА · ХОЛОДНЫЙ ВХОД	**19% В договор** 50%+ АКТИВАЦИЯ ПАРТНЁРОВ	**120% Годовой план** $5K/МЕС С ENTERPRISE-КЛИЕНТА

ПРОФИЛЬ И КЛЮЧЕВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

Business Development Manager с 6+ годами опыта запуска новых региональных рынков, построения B2B-партнёрских сетей и закрытия крупных сделок с холодного рынка. Обеспечил **250% ROI при запуске 3 международных рынков** (Digital Media Holdings), закрыл **$400K нового ARR с маржой 40%** в кибербезопасности (JK & Partners / Fortinet) и перевёл **19% холодных корпоративных целей в подписанные партнёрства** при выполнении 120% квоты (Skillbox). В 2025–2026 году самостоятельно разработал мультиагентную AI-платформу и серверную инфраструктуру (Python, FastAPI, Docker), что позволяет мне оценивать API-интеграции и автоматизировать аутбаунд в Clay и Apollo.io без помощи разработчиков.

КЛЮЧЕВЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ И СТЕК

Развитие бизнеса и GTM: Запуск новых рынков с нуля, корпоративные B2B-партнёрства, структурирование сделок RevShare и CPA, холодный хантинг, продажи Enterprise и B2G, MEDDIC и SPIN

Стек аутбаунда и CRM: Clay, Apollo.io, LinkedIn Sales Navigator, Hunter.io, HubSpot CRM, Close, Kommo, автоматизированные цепочки касаний, Notion, Slack

Технический и инфраструктурный стек: Python, FastAPI, мультиагентная маршрутизация LLM (OpenRouter, Vertex AI), REST API и Webhooks, PostgreSQL / Supabase, Docker Compose, Fortinet Cybersecurity (FCF)

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ОПЫТ

Основатель и архитектор AI-инфраструктуры (R&D) — Stratapp (stratapp.app) **Фев 2025 – Июнь 2026 | Удалённо**

- **AI-агенты и разработка бэкенда:** Спроектировал и вывел в продакшен мультиагентную AI-платформу на Python и FastAPI с маршрутизацией OpenRouter и Vertex AI.
- **ИТ-инфраструктура и DevOps:** Настроил и поддерживал серверную архитектуру на Docker Compose, PostgreSQL/Supabase, Caddy и Prometheus/Sentry.
- **Автоматизация лидогенерации и API:** Собрал кастомные пайплайны обогащения ЛПР в Clay и Apollo.io через вебхуки и провёл 50+ технических разборов бизнеса с фаундерами.

Business Development & Enterprise AE — JK & Partners (Ведущий партнёр Fortinet) **Окт 2023 – Фев 2025 | Астана**

- **$400K ARR с холодного рынка (маржа 40%):** Зашёл с нуля в 5+ крупных корпоративных и государственных аккаунтов, закрыв $400K нового ARR с валовой маржой 40%.
- **Co-Selling с вендором и дистрибьюторами:** Работал в связке с канальными менеджерами Fortinet, дистрибьюторами и пресейл-инженерами в многоэтапных тендерах (циклы до 15 месяцев).
- **Переговоры на уровне C-Level:** Согласовывал ценообразование, графики поставок и SLA напрямую с CIO, CISO и департаментами закупок.

Business Development Manager — Digital Media Holdings (Global AdTech Network) **Авг 2022 – Авг 2023 | Алматы**

- **Международная экспансия (250% ROI):** Запустил с нуля коммерческие операции в 3 новых зарубежных регионах, достигнув 250% ROI по партнёрским каналам CPA и RevShare.
- **Привлечение и развитие партнёров:** Выходил напрямую на владельцев трафика, структурировал сделки RevShare и координировал команды аналитики и баинга для быстрого запуска.

Business Development & Key Account Manager — Skillbox (Корпоративный EdTech SaaS) **Июль 2021 – Июль 2022 | Алматы**

- **19% конверсия в партнёрство (120% квоты):** Подписал корпоративные партнёрские договоры с 19% холодных компаний (включая Tele2 и 10+ Tier-1 аккаунтов).
- **Монетизация партнёров 50%+ ($5K/мес):** Перевёл более половины подписанных партнёров в регулярные ежемесячные закупки (~10 курсов/мес со средним чеком $500).

B2B Sales Executive — Zapis Business Systems (Вертикальный B2B SaaS) **Май 2020 – Июль 2021 | Алматы**

- **40+ подключённых B2B-клиентов:** Установил рекорд компании по скорости первой сделки; нашёл, провёл демо и запустил 40+ компаний малого и среднего бизнеса.

СЕРТИФИКАЦИЯ И ОБРАЗОВАНИЕ

Fortinet Certified Fundamentals in Cybersecurity (FCF) — Fortinet Network Security Institute

КазНУ им. аль-Фараби — Социология и количественная аналитика данных **Алматы, Казахстан**