ИСЛАМ СЕИТОВ

Языки: Английский (C1 Fluent) • Русский (Родной) • Казахский (Родной)

Enterprise Key Account Manager (KAM) | Удержание, рост базы и B2B SaaS

Global Remote (EU / US / APAC · Deel) • seitov023@gmail.com • +7 (706) 668-99-86 (WhatsApp / Telegram) • linkedin.com/in/islamseitov

120% Годовой план	**$5K/мес с аккаунта**	**$400K Enterprise ARR**	**19% Из холода**
50%+ ПОВТОРНЫХ ЗАКУПОК	10 МЕСТ/МЕС · ЧЕК $500	40% МАРЖА · 5+ TIER-1	CIO · CISO · HRD · ФАУНДЕРЫ

ПРОФИЛЬ И КЛЮЧЕВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

Enterprise Key Account Manager с 6+ годами опыта ведения, активации и расширения ключевых B2B SaaS и ИБ-клиентов. В Skillbox подписал 19% холодных корпоративных целей и **перевёл более 50% партнёров в регулярные ежемесячные закупки (~10 мест/мес со средним чеком $500), выполнив 120% годового плана**. В JK & Partners (Fortinet) вёл портфель **$400K высокомаржинального (40%) Enterprise ARR** среди 5+ крупных корпоративных и государственных заказчиков. В 2025–2026 году создал мультиагентную AI-платформу на Python/Docker, что позволяет мне оперативно решать вопросы интеграции, API и безопасности напрямую с техническими командами клиента.

КЛЮЧЕВЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ И СТЕК

Управление ключевыми клиентами и рост: Ведение Tier-1 портфеля, активация партнёров и расширение лицензий (Upsell / Cross-sell), продление контрактов (Renewals), проведение QBR с C-Level, контроль SLA и NPS

CRM и операции выручки (RevOps): HubSpot CRM, Close, Kommo, Clay, Apollo.io, LinkedIn Sales Navigator, планирование аккаунтов по MEDDIC, Jira, Notion, Slack

Технический и инфраструктурный стек: Python, FastAPI, мультиагентные AI-пайплайны (OpenRouter, Vertex AI), REST API и Webhooks, PostgreSQL / Supabase, Docker Compose, Fortinet Cybersecurity (FCF)

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ОПЫТ

Основатель и архитектор AI-инфраструктуры (R&D) — Stratapp (stratapp.app) — **Фев 2025 – Июнь 2026 | Удалённо**

- **Разработка и облачная архитектура:** Спроектировал и вывел в продакшен мультиагентную AI-платформу (Python, FastAPI, OpenRouter/Vertex AI, PostgreSQL/Supabase, Docker).
- **50+ операционных и технических разборов:** Провёл 50+ аудитов с B2B-фаундерами по устранению узких мест на стыке продаж, CRM и технической интеграции.
- **Автоматизация сигналов в CRM:** Построил автоматизированные пайплайны в Clay и Apollo.io для мониторинга активности клиентов и своевременного касания.

Enterprise Key Account Manager (Кибербезопасность) — JK & Partners (Ведущий партнёр Fortinet) — **Окт 2023 – Фев 2025 | Астана**

- **Портфель Tier-1 клиентов на $400K ARR (маржа 40%):** Вёл 5+ крупных корпоративных и B2G клиентов в циклах 3–15 месяцев, обеспечив $400K новой выручки с маржой 40%.
- **Ежеквартальные ревью (QBR) и расширение лицензий:** Проводил регулярные встречи по безопасности с CIO, CISO и ИТ-директорами, расширяя первичные внедрения Fortinet до мультипродуктовых контрактов.
- **Контроль SLA и поставки:** Координировал пресейл-инженеров, логистику и команды внедрения от подписания тендера до промышленного запуска.

Partner Account & BD Manager — Digital Media Holdings (Global AdTech Network) — **Авг 2022 – Авг 2023 | Алматы**

- **Масштабирование партнёрской сети (250% ROI):** Подключал, удерживал и развивал B2B-партнёров по моделям RevShare и CPA в 3 зарубежных регионах с окупаемостью 250% ROI.

Key Account Manager (B2B SaaS) — Skillbox (Корпоративный EdTech SaaS) — **Июль 2021 – Июль 2022 | Алматы**

- **50%+ активация в повторные продажи ($5K/мес):** Перевёл более половины подписанных корпоративных партнёров в регулярных покупателей (~10 курсов/мес со средним чеком $500, 120% годовой квоты).
- **19% конверсия в договор и QBR:** Подписал B2B-соглашения с 19% холодных крупных компаний (Tele2 и 10+ Tier-1 аккаунтов); проводил QBR с HRD для роста утилизации мест и NPS.

B2B Sales & Account Executive — Zapis Business Systems (Вертикальный B2B SaaS) — **Май 2020 – Июль 2021 | Алматы**

- **Запуск и сопровождение 40+ B2B-клиентов:** Закрыл, обучил и провёл через онбординг 40+ компаний малого и среднего бизнеса, установив рекорд скорости первой сделки.

СЕРТИФИКАЦИЯ И ОБРАЗОВАНИЕ

Fortinet Certified Fundamentals in Cybersecurity (FCF) — Fortinet Network Security Institute

КазНУ им. аль-Фараби — Социология и количественная аналитика данных — **Алматы, Казахстан**